



Peer Gynt Tours AS er et heleid datterselskap i konsernet Nettbuss AS. Peer Gynt Tours er spesialist innen gruppereiser. Selskapet har seks avdelingskontorer i Norge og Sverige og en årlig omsetning på ca. 85 mill. kroner. Vi tilbyr feriereiser med buss/fly, cruise og vandreturer. I tillegg jobber vi spesielt mye med skreddersøm av reiser og opplevelser for lag og foreninger, skoler, firmagrupper og andre temarelaterte reiser i inn- og utland.

Til vår salgsavdeling i Oslo søker vi nå etter

Salgskonsulent (Selger)

Stillingen omfatter salg, tilrettelegging og kontinuerlig oppfølging av gruppereiser mot nye og eksisterende kunder og markedssegmenter. Stillingen innebærer også utvikling av egen kundeportefølje.

Du er:

- Dyktig i oppsøkende salgsarbeid
- Selvstendig, strukturert og målrettet
- Resultatorientert
- Kreativ og idéskapende
- God i muntlig og skriftlig fremstilling (min. norsk og engelsk)

Du må ha gode samarbeidsevner innen et hektisk salgsteam.

Erfaring fra reiselivsbransjen/gruppereiser og salg vil være en klar fordel.

Det er også en fordel med erfaring fra aktivt salg, generell kunnskap om reisemål og geografi samt datakunnskap (word/excel).

Vi kan tilby:

- Utfordrende og engasjerende arbeidsoppgaver.
- Gode pensjons- og forsikringsordninger.
- Lønn etter avtale.

Spørsmål om stillingen kan rettes til Salgssjef Østlandet, Marianne Kråbøl Forårsveen, på tlf. 24 10 12 80, i uke 30. Skriftlig søknad og CV sendes Peer Gynt Tours, Skippergaten 31, 0154 Oslo eller på e-post til marianne.krabol.forarsveen@peergynt.com. Søknadsfrist 1. august.